

# これからの売上の上げ方とは？ 営業力向上セミナー



## なぜ目標管理が重要視されているのか？

めまぐるしい環境変化の中でも、企業としては売上を上げ続けていかなければならない中、戦略を練ることは必須です。そこであしたのチーム社より、人事評価制度を活用した目標管理・達成のためのノウハウをお伝えします。

また、戦略を実行する具体的な戦術を、適切な目標/実績管理・業務効率化・生産性向上という観点でキャップ・ドゥ社より、ITツールの具体的な活用事例をお伝えします。

## こんな方にオススメ

- ・ 営業戦略を知りたい経営者、営業責任者の方
- ・ メンバーの具体的な管理方法を知りたいチームマネージャー
- ・ 目標達成のために人を育てる方法を知りたい上司・先輩

12月16日(水) 13:30～15:00

(受付開始/13:15～)

オンライン・参加無料  
クリスマス特典アマゾンギフト券・  
セミナーレジュメプレゼント！

## 登壇者紹介

### 株式会社キャップドゥ 代表取締役社長 森田 晃輝



<プロフィール>

株式会社トヨタレンタリース熊本、ITコンサルティング会社を経て、国会議員秘書として「中小・小規模事業者政策」「クラウド分野推進政策」に携わり、2016年株式会社キャップドゥを設立。

### 株式会社あしたのチーム 福岡支社 マネージャー 関根 夏美



<プロフィール>

東京女子大学を卒業後、新卒であしたのチームへ入社。80社以上人事評価を通じた顧客支援に携わる。東京、札幌、台湾、横浜、福岡、熊本の経験を経て、2020年9月福岡支社マネージャーに就任。

## PROGRAM

### ■ 13:35～14:05

講演タイトル：売上向上/人財育成のための戦略 人事評価のノウハウお伝えします！

講演者：株式会社あしたのチーム  
福岡支社 マネージャー 関根夏美

### ■ 14:05～14:35

戦略を実現するための営業戦術の仕組みを大公開！

講演者：株式会社キャップ・ドゥ  
代表取締役社長 森田 晃輝

### ■ 14:35～15:00

質疑応答・アンケート

## 参加特典

- ・セミナーレジュメ
- ・AMAZONギフト券（1,000円分）  
1社2名限定プレゼント

## お申込み

お申込は  
こちら



無料のWEB会議システム(ZOOM)を利用したオンラインセミナーです。  
お申込みいただきました方へ  
アクセス用URLをお送りいたします。



12月16日(水)



13:30～15:00



オンライン



無料