

“お客様に選ばれる代理店を考える” そして“やる気にさせる業績評価の必要性”

～当局が求める“自立した代理店”とは～

10月17日(木)

16:00～18:00

受付15:30～

📍 (株)あしたのチーム 本社会議室

GINZA SIX 11F

📌 無料

PDCAマネジメント

「態勢整備構築支援事業」を立ち上げ早2年、
「保険会社の本・支店マネジメントの24年の経験」
と「乗合プロ代理店2社9年の営業・業務管理責任者の実績」そして「金融庁対応等の経験」を活かし、代理店経営全般を支援しながら「顧客に選ばれる代理店づくり」をお手伝いします。

 PDCAマネジメント

株式会社あしたのチーム

あしたのチームは全国2,500社を超える中小・ベンチャー企業へクラウド型人事評価制度による業績向上のご支援を行っています。

独自のノウハウによる適切な目標設定と、その達成に応じた正当な評価を報酬に連動させる仕組みにより、従業員のエンゲージメント向上を実現しています。

AIを搭載した人事評価クラウドは、利用者アカウント10万、目標設定シート20万を超え、様々な業種における目標管理項目のノウハウを蓄積。本セミナーにおいて、最新のクラウドによる業績評価を通して業績向上に欠かせない“自律型人材の育成”を可能とするポイントを解説いたします。

 あしたのチーム

会場

〒104-0061 東京都中央区銀座6-10-1
GINZA SIX 11F あしたのチーム会議室

会場地図
詳細はこちら



参加者特典

- ・ 関東財務局の「対話」最新情報
- ・ 人事評価制度無料診断
- ・ セミナーレジュメ
- ・ 評価シート事例サンプル

主催

PDCAマネジメント

共催

株式会社あしたのチーム

問い合わせ先



←こちらのQRコードからも
お申込みいただけます。