

／ 保険代理店限定セミナーのご案内 ／

“お客様に選ばれる代理店を考える” そして“やる気にさせる業績評価の必要性”

～当局は“自立した代理店”に何を求めるのか～

10月17日(木)

16:00～18:00

受付15:30～



(株)あしたのチーム 本社会議室

GINZA SIX 11F



無料：先着30名様限定セミナー

第1部：PDCAマネジメント

今回のセミナーの第1部では、「保険業法改正」「態勢整備」義務施行から3年が経過し、当局も積極的に代理店との対話（ヒアリング）を開始しておりますので、その情報も踏まえたうえで「お客様に選ばれる代理店」について解説したいと考えています。

当社は「態勢整備」構築支援をコンセプトとし、「保険会社の本・支店マネジメントの24年の経験」と「乗合プロ代理店2社9年の営業・業務管理責任者の実績」そして「金融庁ヒアリング対応の経験」等を活かし、代理店経営全般を支援しながら「顧客に選ばれる代理店づくり」をお手伝いしています。

代表 井上 浩明

 PDCAマネジメント

第2部：株式会社あしたのチーム

あしたのチームは全国2,500社を超える中小・ベンチャー企業へクラウド型人事評価制度による業績向上のご支援を行っています。

独自のノウハウによる適切な目標設定と、その達成に応じた正当な評価を報酬に連動させる仕組みにより、従業員のエンゲージメント向上を実現しています。

AIを搭載した人事評価クラウドは、利用者アカウント10万、目標設定シート20万を超え、様々な業種における目標管理項目のノウハウを蓄積。

本セミナーにおいて、最新のクラウドによる業績評価を通して業績向上に欠かせない“自律型人材の育成”を可能とするポイントを解説いたします。

 あしたのチーム

会場

〒104-0061 東京都中央区銀座6-10-1
GINZA SIX 11F あしたのチーム会議室

会場地図
詳細はこちら



参加者特典

- 関東財務局「対話」最新情報
- 人事評価制度無料診断
- セミナーレジュメ
- 評価シート事例サンプル

申し込み方法

下記URLよりお申し込み下さい

<https://www.ashita-team.com/seminar/19101713>

主催

PDCAマネジメント

info@pdca-mg.com 050-5327-8153

お申込み
お問い合わせ



←こちらのQRコードからも
お申込みいただけます。

共催

株式会社あしたのチーム

<https://www.ashita-team.com/seminar/19101713>