

自社人財の育成にお困りの経営者様必見!!

生産性を高める人財育成のシクミ

営業部門の部下育成×報酬連動型人財育成プログラム

1月24日(木) 13:30~16:30 京都商工会議所 第2会議室 無料

SPEAKERS



第1部

「営業ムダとり」
コンサルタント

世古 誠

第2部
株式会社あしたのチーム
第2営業部 京都支社
給与コンサルタント
峯村 茜



第1部
営業部門の部下育成

~売れる営業マンを育てる12のメソッド~

様々な企業指導の中で確立した「売れる営業マンを育てる12のメソッド」をもとに、営業社員の指導方法を体系的に解説します。自社の部下育成のやり方を見直し、強い営業部門を作り上げるノウハウを手に入れてください。



第2部

日本全国で導入実績2,000社以上!!
自律型人財を育成するための
「報酬連動型」人財育成プログラム
について余すことなくお伝えします!
AI・SNSの浸透やニーズの多様化と移り変わりにより「急速な成長・陳腐化・衰退化」が繰り返される・・・
そんな変化に対応する為には?

プログラム

第1部

- 営業部門における部下育成
- 売れる営業マンを育てる「12のメソッド」
- 成果を正しく評価する重要性

第2部

- これからの人財育成のあり方
- エンパワーメント組織とは？
- 報酬連動型人財育成プログラム
「ゼツタイ！」評価制度の期待効果と概要
- コンピテンシークラウドのご紹介
- 名刺交換・個別相談

料金

無料

会場

場所：

京都商工会議所 第2会議室

住所：

〒604-0862

京都市中京区烏丸通夷川上ル

WEBからのお申込みはこちら → <https://www.ashita-team.com/seminar/190124kyot>

※開催3日前に受付締め切りとさせていただきます。

お申し込み用紙

貴社名				
役職				
フリガナ 申込者名				
ご住所	〒			QRコードからもお申込みいただけます。
TEL		FAX		
E-MAIL	@			
<p>※お申し込みは開催3日前に受付締め切りとさせていただきます。当日キャンセルの場合、参加費の100%を頂戴します。</p> <p>■ご記入いただきました個人情報は、製品の情報提供、(株)あしたのチームが主催するセミナー・イベント情報などを提供する場合に利用させていただきます。■これらの個人情報は、個人情報保護管理者が適切な安全管理のもと管理しております。■原則としてお客様の同意なく第三者へ開示・提供は致しません。■お客様が弊社へ個人情報を提供することは任意です。提供されない場合には、今回のサービスが受けられなくなる場合があります。■個人情報に関するお問い合わせは、ホームページに掲載されている「個人情報相談窓口」までお願い申し上げます。</p> <p>(個人情報に関するページ) 株式会社あしたのチーム：https://www.ashita-team.com/privacy/about</p>				

お申し込みは、切り取らずそのままFAX又は下記アドレスまでお願いいたします。

個人情報の取り扱いについて
(チェックしてお申込み下さい)

同意して申込み

FAX : 075-231-0360