

◇◆注目の急成長2社の秘訣・メソッド大公開◆◇

売上急成長企業2社が語る！ 倍速で攻める営業組織づくりセミナー

12月21日(金) 13:00~16:00 GINZA SIX セミナールーム 無料



SPEAKERS

株式会社ZUU
ビジネスソリューション部
部長
森 大地氏



株式会社あしたのチーム
執行役員
経営企画本部
事業企画部 部長
鯨岡 務氏

いま多くの経営者が注目しているのが
“営業の生産性”
人手不足の中、限られたメンバーで成果を出すことを
求められているからこそその喫緊の課題です。

そこで本セミナーでは、
攻める営業組織を作るための実践的なノウハウを、
「鬼速PDCA」「インサイドセールス」「人事評価」と
複数の切り口からお伝えします！

<第1部>

『鬼速PDCA』をチームに浸透させる
3つの理論とツール活用
講師：株式会社ZUU 森 大地

<第2部>

4倍速で攻める組織を実現する
「あした式」人事評価制度
講師：株式会社あしたのチーム 鯨岡 務

登壇者プロフィール

株式会社ZUU ビジネスソリューション部 部長 森大地

神戸大学在学中、HR分野で起業し、教育研修、eラーニング、就活支援の事業を展開。14年4月に創業メンバーとして株式会社ZUUにジョインし、金融経済メディア『ZUU online』を中心とする自社メディアのマーケティング業務、社長直下で新規事業の開発を担当。15年より、金融機関向けのFinTech化支援・マーケティングコンサルティグをおこなうビジネスソリューション部にて、顧客管理、インサイドセールス、商品開発・プランニング部門を立ち上げ、最年少で同事業部の部長に就任。現在、鬼速PDCAを活用した事業開発、顧客向けコンサルティグも兼任。

株式会社あしたのチーム 執行役員

経営企画本部 事業企画部部長 鯨岡務

大学卒業後、商社勤務、ソフトウェアのライセンスセールス企業勤務を経て、採用管理システムベンダーに8年間従事。一部上場企業を中心に、自動車メーカーや保険会社等、多数の中途採用プロジェクトを手掛け、100社以上のクライアントを担当。その経験から企業の経営課題が採用だけでなくその後の人材育成にも及ぶことに注目し、人事ビッグデータを扱う外資系BIシステムベンダーの日本法人勤務を経て、2015年7月に当社へ参画。経営企画本部、社長室にて、新規事業の立ち上げ、広報・マーケティングに従事し、2018年10月より経営企画本部 事業企画部部長に就任。

お申し込みフォーマット

WEBからのお申し込みはこちら：<https://www.ashita-team.com/seminar/181221tokyo>

料金

無料

会場

GINZA SIX セミナールーム

東京都中央区銀座6-10-1
GINZA SIX 11F

【会場地図】



貴社名				
役職				
フリガナ 申込者名				
ご住所	〒			QRコードからもお申込みいただけます。
TEL		FAX		
E-MAIL	@			
<p>■ご記入いただきました個人情報は、製品の情報提供、(株)あしたのチームが主催するセミナー・イベント情報などを提供する場合に利用させていただきます。■これらの個人情報は、個人情報保護管理者が適切な安全管理のもと管理しております。■原則としてお客様の同意なく第三者へ開示・提供は致しません。■お客様が弊社へ個人情報を提供することは任意です。提供されない場合には、今回のサービスが受けられなくなる場合があります。■個人情報に関するお問い合わせは、ホームページに掲載されている「個人情報相談窓口」までお願い申し上げます。</p> <p>(個人情報に関するページ) 株式会社あしたのチーム：https://www.ashita-team.com/privacy/about</p>				

お申し込みは、切り取らずそのままFAX又は下記アドレスまでお願いいたします。

個人情報の取り扱いについて (チェックしてお申し込み下さい)	<input type="checkbox"/> 同意して申込む
-----------------------------------	----------------------------------